



KONFERENZEN
SEMINARE
Wissen, das bewegt

Das Team unter Kontrolle –
Schaffen Sie klare Verhältnisse

IIR ist imh | Mehr Infos unter www.imh.at/story

Machtspiele und Unwahrheiten in den Griff bekommen

Wie Sie die Mikropolitik in Ihrem Unternehmen
verstehen und erfolgreich managen

- Richtige Wahrnehmung, Erinnerung und Reproduktion in der alltäglichen Kommunikation
- Psychologische Methoden zur Identifizierung und Analyse von Spielchen und Unwahrheiten
- Machtstrukturen erkennen und unter Kontrolle bringen
- Wie geht man mit Intriganten und Lügern um?
- Sorgen Sie für harmonische Teamstrukturen



25. – 26. September 2017, Wien

www.imh.at/unwahrheiten

Ihr persönlicher Nutzen:

Fundiert – Sie identifizieren die potentiellen Hintergründe von Aussagen und Verhaltensweisen

Praxisnah – Sie erlernen relevante Tools um die Dynamiken in Ihrem Unternehmen zu optimieren

Individuell – Sie erkennen Machtstrukturen in Ihrem Unternehmen durch eine interaktive Seminaregestaltung

1. Seminartag

09:00 – 17:00 Uhr | 25. September 2017

Lügen, Flunkereien, Machtpolitik

- Nicht alles ist wahr – Manche Aussagen werden nur gemacht um zu manipulieren, zu beschönigen oder das Gesicht zu wahren. Entwickeln Sie ein **Gefühl für Wahrheit und Lüge**
- **Mikropolitik** – Verstehen Sie die Machtmethoden Ihrer Kollegen und Mitarbeiter und wie sie durch Lob, Drohung und gezielte Aussagen Situationen positiv oder negativ beeinflussen möchten
- „**Energievampire**“ – Die negativen Auswirkungen von Unwahrheiten und Machtspielen
- Der Einfluss von Macht auf Organisationsstrukturen
- Subtile Flunkereien ohne größere Absichten: Noch kniffliger! Erfahren Sie was die Gründe dafür sind und was sie bewirken
- Was sind die **persönlichen Motive und Hintergründe** für Unwahrheiten und Machtspiele?
- Welche Faktoren haben einen Einfluss auf Machtstrukturen?

Aussagen und Verhaltensweisen analysieren

- Die alltägliche Kommunikation mit Kollegen, Mitarbeitern, Vorgesetzten:
 - Lernen Sie Aussagen richtig zu hören und bewusst zu verstehen
 - Wie Sie häufige Fehler bei der Interaktion vermeiden und Interpretationsspielräume verstehen
- Die unterschätzten Tücken von **Erinnerung, Wahrnehmung und Reproduktion**
- Welche Gefahren lauern wenn Sie das Gespräch bzw. die Beziehung nicht in der Hand haben? Lernen Sie unterschiedliche Rollen und Gesprächsmuster kennen
- Der Schein trügt – Inwieweit **Bauchgefühl, Körpersprache, Stimme und Plausibilität** zur richtigen Interpretation von Aussagen dienen. Wie Sie diese Merkmale besser wahrnehmen und analysieren.

Dr. Gertraud Hubner

Systemischer Coach, diplomierte Trainerin

WIR ÜBEN

Rollenspiele und Übungen:

Sie trainieren **Handhabung und Umsetzung** der Methoden und entwickeln ein Gefühl für die möglichen Reaktionen des Gesprächspartners.

2. Seminartag

09:00 – 17:00 Uhr | 26. September 2017

Machtstrukturen erkennen

- Erkennen Sie anhand der Methode der **Organisationsaufstellung** die verdeckten und offenen Dynamiken Ihrer Organisation, wie Koalitionen, Kommunikationsstrukturen und Zusammenhänge.

**Wir gehen individuell
auf Ihre Organisation ein!**

IHR PLUS

- **Psychologische Methoden** zur gezielten Identifizierung von Verzerrungen, Manipulationen und "Spielchen" in Gesprächssituation: Wie Sie sich richtig vorbereiten und ein Gespräch bewusst steuern und gleichzeitig analysieren können – **Inhalt, Struktur und Methoden**

Dr. Gertraud Hubner

Systemischer Coach, diplomierte Trainerin



Nach ihrem Jusstudium hat sie bei einem internationalem Pharmakonzern zu arbeiten begonnen. Die Motivation und Führung der Mitarbeiter war eine ihrer spannendsten Aufgaben in der jahrelangen Managementfunktion eines internationalen Unternehmens. Die Freude im Umgang mit Menschen hat sie auch zum Coaching geführt, an dem sie die Art „Hebammenfunktion“ für die Zielerreichung des Klienten fasziniert. Zu der Trainer und Coachingausbildung kamen dann noch die NLP-Trainerausbildung und die Mediation dazu.

Gabriele Riedl

Wirtschaftstrainerin, Dipl. System. Coach, Geschäftsführerin trilog G. Riedl KG



Frau Riedl ist Geschäftsführerin der trilog G. Riedl KG. Sie hat ein Teilstudium aus Medizin, Aus- und Weiterbildungen in Vertrieb & Marketing sowie Ausbildungen als Wirtschaftstrainerin, Dipl. Systemischer Coach, Organisationsentwicklerin, NLP Lehrtrainerin, Wissensmanagerin, Unternehmensberaterin und Wirtschaftsmediatorin absolviert. Frau Riedl kann mehr als 36 Jahre Erfahrung als Mitarbeiter und Führungskraft vorwiegend in den Bereichen Vertrieb, Marketing, Training und Beratung vorweisen. Sie wurde mehrmals zum „Trainer of the Year“ ausgezeichnet.

Erfolgreicher Umgang mit schwierigen Machtverhältnissen

- Worauf basiert die **Entscheidung ob und wie die Zusammenarbeit weitergeht**
- Durch eine Offenlegung **destruktiver Dynamiken** verändert sich einiges
 - Wie kann eine erschütterte Vertrauensbasis wieder aufgebaut werden?
 - Wie geht man mit Kollegen um, die das System einseitig unterlaufen und zum Teil zerstörerisch manipuliert haben?
- Erfahren Sie, wie Sie zukünftig negative Entwicklungen rechtzeitig stoppen und in lösungsorientierte Bahnen lenken
- **Konflikte erfolgreich managen** und schlichten
- **Teamentwicklung** bei Machtspielen: Sorgen Sie für eine konstruktive und vertrauensvolle Teamarbeit

Gabriele Riedl

Wirtschaftstrainerin, Dipl. System. Coach
Geschäftsführerin trilog G. Riedl KG



JA, ich bestätige meine Teilnahme am Seminar:
„Machtspiele und Unwahrheiten in den Griff bekommen“
von 25. – 26. September 2017 in Wien.

1. TeilnehmerIn

Nachname _____ Vorname _____

Position _____ Abteilung _____

E-Mail _____ Tel./Fax* _____

2. TeilnehmerIn

Nachname _____ Vorname _____

Position _____ Abteilung _____

E-Mail _____ Tel./Fax* _____

3. TeilnehmerIn

Nachname _____ Vorname _____

Position _____ Abteilung _____

E-Mail _____ Tel./Fax* _____

Ja, ich möchte Informationen aus dem Themenbereich „General Management“ per E-Mail erhalten. TeilnehmerIn 1 TeilnehmerIn 2 TeilnehmerIn 3

Firma _____

Straße _____

PLZ/Ort _____

Branche _____

Ansprechperson bei Rückfragen zu Ihrer Anmeldung:

Nachname _____ Vorname _____

Position _____ Abteilung _____

E-Mail _____ Tel./Fax* _____

Wer ist in Ihrem Unternehmen für die Genehmigung Ihrer Teilnahme zuständig?

Nachname _____ Vorname _____

Position _____ Abteilung _____

E-Mail _____ Tel./Fax* _____

Datum/Unterschrift

*Bitte geben Sie Tel./Fax nur bekannt, wenn Sie an weiteren Informationen über unsere Produkte interessiert sind.

Teilnahmegebühr (exkl. 20% USt.)

Einschließlich Dokumentation, Mittagessen und Getränken pro Person:

Bei Anmeldung bis **30. Juni 2017** € 1.695,-

Bei Anmeldung bis **1. September 2017** € 1.795,-

Bei Anmeldung bis **25. September 2017** € 1.895,-

Nutzen Sie unser attraktives Rabattsystem:

👤 👤 bei 2 Anmeldungen erhält ein Teilnehmer **10 % Rabatt**

👤 👤 👤 bei 3 Anmeldungen erhält ein Teilnehmer **20 % Rabatt**

👤 👤 👤 👤 bei 4 Anmeldungen erhält ein Teilnehmer **30 % Rabatt**

Diese Gruppenrabatte sind nicht mit anderen Rabatten kombinierbar.

Veranstaltungsort

Die Veranstaltung findet in Wien statt.

Der genaue Veranstaltungsort wird noch bekannt gegeben.

imh Qualitätsgarantie

Ihre Zufriedenheit ist uns wichtig: Stellen Sie am ersten Veranstaltungstag bis 12:00 Uhr mittags fest, dass die gebuchte Veranstaltung nicht Ihren Erwartungen entspricht, so können Sie Ihre Teilnahme abrechnen und erhalten von imh den vollen Betrag rückerstattet, oder Sie besuchen stattdessen eine andere gleichwertige Veranstaltung.

Service und Kontakt



Magdalena Ludl, Senior Customer Service Manager
Tel. +43 (0)1 891 59 – 0 | Fax +43 (0)1 891 59 – 200
E-Mail: anmeldung@imh.at

Sie erhalten nach Eingang der Anmeldung Ihre Anmeldebestätigung und Ihre Rechnung. Bitte begleichen Sie den Rechnungsbetrag vor dem Veranstaltungstermin. Einlass kann nur gewährt werden, wenn die Zahlung bei imh eingegangen ist. Etwaige Programmänderungen aus dringendem Anlass behält sich der Veranstalter vor. | **Rücktritt:** Bitte haben Sie Verständnis dafür, dass wir Ihnen bei einem Rücktritt von Ihrer Anmeldung innerhalb von zwei Wochen vor der Veranstaltung die volle Tagungsgebühr verrechnen müssen. Eine Umbuchung auf eine andere Veranstaltung oder die Entsendung eines Vertreters ist jedoch möglich. Bitte berücksichtigen Sie bei Ihrer Planung: imh behält sich bis zu zwei Wochen vor Veranstaltungsbeginn die Absage vor. | Im Sinne einer leichteren Lesbarkeit sind manche der verwendeten Begriffe in einer geschlechtsspezifischen Formulierung angeführt. Selbstverständlich wenden wir uns gleichermaßen an Damen und Herren.